



Vacancies / Postes à pourvoir

Senior Job Opportunities at National Bank of Vanuatu Ltd

The National Bank of Vanuatu Limited is dedicated to serving the people of Vanuatu through its 28 branch network across the country and at the same time provide Consumer and Business finance support to our valuable customers. This is your opportunity to be part of the team of staff at NBV Limited in delivering banking services and financial support to clients.

The Roles

The senior team leadership roles the bank is recruiting to fill in:

- One [1] Consumer Lending Manager role at the Head Office, Port Vila;
- One [1] Business Relationship Manager role at the Head Office, Port Vila.

1. Position Title: Consumer Lending Manager

The Consumer Lending Manager leads the team of Consumer Lenders at the Head Office, under the leadership of Executive Manager Relationship Banking [EM-RB].

This is a team leadership role and the successful applicant will manage approved consumer lending sales targets and ensures they are achieved while at the same time make sure client relationships are maintain and continuously enhanced. The position incumbent will assist EM-RB setup loan portfolio targets with each consumer lenders and manages that throughout the year. He/She will oversee the induction and orientation of new consumer lenders and assess the lending officers' performance throughout the year.

The bank is looking for a person who is enthusiastic and can work under strict timeframes. He/She must be an excellent team player and leader to lead a team of six (6) lenders.

The successful applicant must:

- Possess excellent Organizational skills;
- Have analytical skills;
- Have well-developed interpersonal skills;
- Have good numeracy skills;
- Demonstrate Commercial awareness;
- Possess excellent Communication Skills;
- Possess Team working Skills;
- Diplomacy;
- Have the ability to motivate people to deliver results; and
- Sound Management and leadership skills.

2. Position Title: Business Relationship Manager

This is a very important client relationship manager role that works closely with business clients allocated under a specific business loan portfolio. Duties and responsibilities for this role in brief also includes managing an approved loan portfolio and sales target, client relationships and ensuring the bank – client relationship is maintained and enhanced.

This is a senior position that requires an individual who is confident in working closely with business customers and has developed deep understanding of technical and business challenges that clients face, as well as identifies opportunities to increase sales of bank business loans. He/She is expected to possess extensive experience in sales and customer services relevant to the role.

Other role competencies expected from the successful applicants:

- Excellent Organizational skills;
- Strong planning and credit analytical skills;
- Excellent Interpersonal skills;
- Numeracy skills;
- Commercial awareness;
- Strong Communication and Coordination skills;
- Team working Skills;
- Excellent Diplomacy & Negotiation Skills;
- Ability to motivate people to deliver results;
- Management and leadership skills;
- Customer orientated.

This role is suited for a well-rounded experienced lender who is passionate about building valued business and client relationships with NBV Ltd.

Applications and curriculum vitae should be addressed to:

Head of Human Resources
National Bank of Vanuatu
P.O. Box 249
Port Vila

Or emailed to litiana.a@nbv.vu

Closing Date: Friday 04th November 2016

Only shortlisted applicants will be contacted for interviews.

Possibilités d'emploi de cadres à la Banque Nationale du Vanuatu

La Banque Nationale du Vanuatu a pour mission de servir la population du Vanuatu par l'intermédiaire de son réseau de 28 agences réparties sur le territoire et apporte en même temps un soutien financier à sa précieuse clientèle, particuliers et entreprises. C'est l'occasion pour vous de faire partie du personnel de la BNV et de participer à la prestation de services bancaires et financiers à nos clients.

Les Rôles

Les postes de direction pour lesquels la Banque recrute du personnel sont :

- Un (1) Directeur Gestionnaire du système de prêt à la consommation au siège social de Port Vila.
- Un (1) Directeur des relations-clients, au siège social de Port Vila.

1. Titre du Poste : Directeur des prêts aux consommateurs

Le directeur des prêts aux consommateurs dirige l'équipe des officiers de prêt à la consommation du siège social sous la direction du Directeur Exécutif des Relations Bancaires (DR-RB).

Il s'agit d'un rôle de coordinateur et de chef d'équipe et le candidat retenu gèrera les cibles de prêts à la consommation qui ont été approuvées et veillera à ce qu'elles soient atteintes tout en s'assurant que nos bonnes relations avec les clients soient maintenues et continuellement améliorées. Le titulaire du poste aidera le DR-RB à mettre en place des cibles de portefeuille de prêts avec chaque administrateur du service de crédit et les gèrera tout au long de l'année. Il/elle organisera les stages d'initiation et d'orientation des nouveaux administrateurs du service de crédit à la consommation et évaluera leur performance tout au long de l'année.

La Banque recherche une personne enthousiaste et qui peut travailler selon un strict échéancier. Pour diriger une équipe de six (6) administrateurs du service de prêt il/elle possède d'excellentes aptitudes pour le travail d'équipe et la direction .

Le candidat retenu doit avoir :

- d'excellentes capacités d'organisation ;
- l'esprit d'analyse ;
- de bonnes compétences en matière de relations interpersonnelles ;
- de bonnes compétences en arithmétique ;
- faire preuve du sens du commerce ;
- d'excellentes aptitudes pour la communication ;
- des compétences pour faire travailler une équipe ;
- le sens de la diplomatie ;
- savoir motiver les gens à produire des résultats et
- des compétences en matière de gestion et d'encadrement.

2. Titre du Poste : Directeur des Relations Commerciales

Il s'agit d'un rôle très important de direction de relations avec les clients puisqu'il/elle collabore étroitement avec les clients auxquels ont été attribués des portefeuilles de prêts commerciaux spécifiques. Les obligations et responsabilités principales de ce rôle comprennent également la gestion de portefeuilles de prêts et d'objectifs de ventes approuvés, les relations avec les clients, et le maintien et l'amélioration des relations banque-clients.

Il s'agit d'un rôle de cadre qui exige que le titulaire ne doute pas qu'il puisse travailler en étroite collaboration avec les clients commerciaux, a développé une compréhension approfondie des problèmes techniques ou commerciaux auxquels sont confrontés les clients et sait reconnaître les opportunités d'élever les ventes de prêts bancaires commerciaux qui se présentent. Il/elle doit posséder la vaste expérience de la vente et du service à la clientèle nécessaire pour ce rôle.

Les candidats retenus devront posséder les aptitudes suivantes :

- d'excellentes capacités d'organisation ;
- un excellent sens de la planification et de l'analyse de crédit ;
- d'excellentes capacités d'organisation ;
- de bonnes compétences en arithmétique ;
- de faire preuve du sens du commerce ;
- un excellent sens de la communication et de la coordination ;
- de compétences pour faire travailler une équipe ;
- un excellent sens de la diplomatie et de la négociation ;
- savoir motiver les gens à produire des résultats ;
- des compétences en matière de gestion et d'encadrement ;
- être axé sur les besoins des clients ;

Ce rôle convient à un prêteur chevronné qui est déterminé à établir des relations d'affaires étroites et privilégiées avec les clients de la BNV Ltd.

Candidatures et CV doivent être adressés au :

Directeur des Ressources Humaines
Banque Nationale du Vanuatu
Boîte Postale 249
Port Vila

Ou par courriel à : litiana.a@nbv.vu

Date limite : Vendredi 04 Novembre 2016

Uniquement les candidats retenus après pré-sélection seront convoqués à un entretien.